

中国铜管商抗诉美反倾销首胜 高质产品或为获胜关键

日前,世界最大的空调铜管制造商金龙精密铜管集团获得美国商务部“倾销幅度 0.00%”的裁定,成为自美国 2010 年起对中国制铜管设置“反倾销”税以来首家打破此贸易壁垒的企业。

该企业负责人在接受采访时称,中国企业在海外屡屡遭受“反倾销”,先进的技术和无可替代的产品才是打破贸易保护的关键。

根据美国商务部 6 月 12 日做出的行政终审裁定,金龙集团在 2010 年 11 月 22 日至 2011 年 10 月 31 日向美国出口的无缝精铜管不存在倾销的可能性。至此,金龙集团中国和墨西哥子公司出口到美国的货物,无需再预缴“反倾销”关税,同时之前预缴的共计约 1100 万美元也将全部退还。

业内人士认为,这次抗辩胜诉标志着中国铜管在美两年多的“反倾销”屏障首次得以突破,为今后全行业“反

倾销”税的解除带来了希望。

金龙集团副总裁王世中表示,在遵守国际贸易规则的前提下,此次胜诉的关键在于世界领先的生产工艺;工业技术上的创新连美国生产商也无法复制,管件都是独家供货使得美国市场对产品的依赖性很大。

2009 年,美国多家制冷用铜管生产商对中国及墨西哥进口的无缝精铜管材提起“反倾销”申诉。经过一年的调查,美国国际贸易委员会于 2010 年 11 月做出终裁,认定反倾销伤害存在,中国和墨西哥相关制造商和出口商将分别面临 11.25% 至 60.85% 以及 24.89% 至 31.43% 的反倾销税。

除对金龙集团的“反倾销”税 11.26% 外,其他中国铜管生产商所承担的额度平均为 30%,其中中国第二大铜管制造企业海亮股份有限公司的税额达到 60%。

此前,来自中国的铜管在美国深受空调和冰箱制造商的青睐。以金龙集团为例,在 2004 年进入美国市场后,凭借着在高效内螺纹铜管上的技术优势,成为美国高端空调制冷企业古德曼、瑞姆、约克、特灵、凯利等公司的主要供货商,在美占据约 40% 的市场份额,也占到了中国对美出口铜管总量的 65%。

业内人士透露,当时中国铜管向美国出口的关税为 6% 左右,加上每吨近 200 美元的运费,利润大体不到 3%,在负担高额“反倾销”税后,将丧失与同类产品价格竞争的价格优势。

此后,中国多家制造商向美国商务部提起抗辩,但除金龙集团最终获得“倾销幅度 0.00%”的终裁外,尚未有其他企业抗辩成功的消息。

据王世中介绍,金龙集团的抗辩之路也绝不平坦,经过多年反复的申诉拉

锯战和数不胜数的商务部调查问讯,在美国一家知名律师事务所的帮助下,才最终拿到胜诉的结果。

据了解,美国商务部对于“反倾销”的裁定总期限为五年,每年都要进行单独的审核。金龙集团的抗辩胜诉仅为第一年,接下来马上要面对第二个周期的审核,即 2011 年 11 月 1 日至 2012 年 10 月 30 日。

对于在第二轮抗辩中能否维持现有的裁定,金龙集团仍然十分谨慎。王世中说:“我们正在积极准备材料应对第二阶段的审核。”

他表示,已经开始在美国建立本土工厂,地址选在阿拉巴马州托马斯维尔市,已投资上亿美元,预计今年年底能够投入生产,明年正式向全美供货。工厂开工后将为当地解决超过 300 人的就业。

(来源:新华网)

太钢成功研制大厚度铜+不锈钢复合板

近日,太钢成功生产出大厚度铜+不锈钢复合板,产品质量经过中外专家的现场验收,完全满足合同要求。太钢大厚度铜+不锈钢复合板产品的成功开发表明,太钢复合板产品应用从一般性压力容器行业向核聚变等尖端技术领域迈进。

该批复合板用于“国际热核聚变实验反应堆计划”(简称 ITER 计划)工程,生产难度大,技术工艺远高于常规标准要求。太钢经过多次试验,反复仔细计算相关参数,最终编制出正式生产工艺。

(来源:太钢新闻中心)

澳大利亚对华镀锌板和镀锌铝板作出反倾销和反补贴终裁

2013 年 8 月 5 日,澳大利亚反倾销委员会发布公告称,总检察长接受了反倾销委员会对原产于中国、韩国和中国台湾的镀锌板和镀锌铝板[有色金属:铝板价格]作出反倾销和反补贴终裁(见下表)。涉案产品海关编码为 7210.49.00 (统计编码为 55、56 和 57)、7212.30.00 (统计编码为 61)、7210.61.00 (统计编码为 60、61 和 62)。

2012 年 9 月,澳大利亚对原产于中国、韩国和中国台湾的镀锌板和镀锌铝板进行反倾销和反补贴立案调查。

(来源:中国贸易救济信息网)

印尼或将对韩镀锌板征收反倾销税

据悉印尼政府或将最早在 9 月份对来自中国、韩国以及台湾地区的镀锌板征收反倾销税。其中对中国宝钢税率或为 13.4%,对私营钢厂江阴科玛金属税率或为 9.8%,对韩国东部制钢税率或为 12.4%,对韩国 TCC 钢铁税率或为 9.2%,对台湾统一实业有限公司税率或为 4.4%。

(来源:欧浦钢网)

紫金低品位铀矿综合回收项目申请国家专项资金扶持

近日,乌拉特后旗拟将紫金有色金属有限公司低品位铀矿综合回收工程项目申报为 2013 年自治区战略性新兴产业示范项目。

该项目属于有色金属产业领域,其主要建设内容包括在原有生产车间基础上改扩建,建设面积 1500 平方米,且增加部分设备投资,升级改造现有生产工艺。建成后,预计年“银精矿”6 万吨。项目总投资 9956.58 万元,该项目按照国家要求已经组织上报,申请国家专项资金扶持。

(来源:巴彦淖尔日报)

《上海有色金属信息》周报编辑

主编:史爱萍
编辑:许寅寅、虞敬瑞
电话:021-56030072
传真:021-56666685
地址:上海市花园路 84 号 C 楼 3 层
邮编:200083
E-mail:xyw@csnta.org
E-mail:ymr@csnta.org

【镍钴会员之家】

上周金属镍市场回顾及下周行情预测

上周 LME 金属镍库存变化情况:

2013 年 8 月 5 日 204210 吨,减少 126 吨;
2013 年 8 月 6 日 204906 吨,增加 696 吨;
2013 年 8 月 7 日 203988 吨,减少 918 吨;
2013 年 8 月 8 日 204108 吨,增加 120 吨;
2013 年 8 月 9 日 204024 吨,减少 84 吨。

上周总结:

上周(8.5—8.9)公布的中国进出口数据大幅利好工业品市场,受此影响,伦镍在本周内先跌后涨,在下探三角形震荡区间的下沿之后强势拉升,目前已经突破了该震荡区间,并且牢牢站稳均线之上,走出了一波非常好的触底反弹行情。目前全球都在紧盯大宗商品消费大国——中国,随着中国此前陆续出台的稳增长刺激措施,包括加大基础设施建设投资、实行结构性减税措施,中国经济正在出现缓慢的回升,效果正在逐渐显现,这给大宗商品的需求带来了一线生机,尤其是工业品的触底反弹。从技术面来看,伦镍本轮上涨不同于年初的几波小幅反弹,价格在低点不断上移之后已经形成了一个非常明显的阶段性底部,上周有效

突破震荡区间之后,宣告了此轮镍价的触底反弹已经开启。

下周预测:

本周(8.12—8.16)基本面关注焦点主要集中在欧元区的二季度 GDP 以及美国的 7 月份 CPI 数据和新屋开工数据。随着中国经济的回暖,以及美联储 QE 政策对于商品走势的影响淡化,料目前在本方面的影响下,伦镍还将会有一波强势的上涨。从技术面来看,经历了上周后段的大涨之后,目前伦镍价格脱离均线较远,本周开盘应当会有回调探均线的需求,但仅仅局限于日内,因此投资者可以按照均线的运行情况来布局多单,以紧贴 5 日均线开仓为主。目前伦镍的库存仍然高企,这给行情上涨造成了一定的负面影响,但是 LME 在进行交割仓库存改制之后,金属的库存情况出现了一定的异常,注销仓单也在逐渐增加,因此,目前的价格走势基本上以参考技术面为主,库存情况仅作参考。

本操作建议谨代表个人观点,仅供参考

(供稿:上海洲宇金属材料有限公司 刘梦宇)

期市演绎小时代 上期所铅期货合约缩至 5 吨每手

从油菜籽、菜籽粕到玻璃、焦煤,国内期货品种“小时代”正在演绎。8 月 8 日,上海期货交易所发布了《上海期货交易所铅期货标准合约》修订案称,铅期货合约的交易单位由 25 吨/手调整为 5 吨/手。

据了解,本次修订的合约条款和规则,自 2013 年 9 月 2 日起实施。

从 25 吨缩至 5 吨一手

2011 年 3 月 24 日,铅期货合约在上期所上市。在市场运行中,上期所发现铅期货存在一些与市场环境和阶段性特征不相适应的地方。

此次修改合约主要体现在四个方面:第一,铅期货合约的交易单位由 25 吨/手调整为 5 吨/手;第二,交割单位依然是 25 吨/手;第三,铅期货合约的最低交易保证金由合约价值的 8% 调整为 5%;第四,铅期货合约的每日价格最大波动限制由±5% 调整为±4%;

保证金、持仓梯度保证金、时间梯度保证金、限仓制度等做相应的乘数调整。

需要提醒投资者注意的是,此次仅对铅期货合约的最低交易保证金和每日价格最大波动限制进行了调整,而实际交易结算中的铅期货合约最低交易保证金和每日价格最大波动限制则根据交易所相关通知执行,目前为 8% 和 5%。

修改后,市场投资者有什么需要注意的地方?上期所表示,第一、投资者未平仓的铅期货持仓从新合约实施之日起显示为原来的 5 倍,换算的实物吨数不变;第二、交割月前第一月的最后一个交易日收盘前,各会员、各客户在一个会员仓铅期货合约的投机持仓应当调整为 5 手的整数倍;进入交割月后,铅期货投机持仓应当是 5 手的整数倍,新开、平仓也应当是 5 手的整数倍。第三,实施前后,成交量、持仓量等相关统计数据的数据值可能会出现较大幅度

变化。

铅期货“三难”窘境或破

近两年来,铅冶炼企业、蓄电池生产企业和期货公司多次呼吁交易所尽快修订铅期货相关合约规则。

国内最大的铅冶炼企业豫光金铅股份有限公司副总经理苗红强表示,国内外铅价格波动较大,铅产业链的相关企业对期货套期保值具有强烈的内在需求。铅期货合约规则的修订,能够方便更多的投资者参与期货市场,提升铅期货价格的连续性和权威性,改变目前企业在参与套期保值过程中面临的“下单难、平仓难、移仓难”的窘境,有效地满足企业的套期保值和定价需求。

国内最大的汽车蓄电池企业骆驼集团股份有限公司总裁助理张颖认为,铅期货市场价格与现货市场价格实现互动,并将逐步作为行业定价主要依据,进而对整个产业链的价格形成机制产生深远的影响。(来源:中国证券报)

近日获悉,十几家中等规模的中国稀土钕铁硼企业,准备联手赴美起诉日本日立金属对钕铁硼专利权的“不合理独霸”,以获得生存权利。

目前,这十几家生产钕铁硼的企业成立了一个企业联盟,每家出资 150 万美元,拟共出资 2000 万~3000 万美元打这场捍卫生存权的越洋官司。知情人士告诉记者,加入这个联盟的企业有可能扩至 20 家,目前还在商讨对策。

业界开始觉醒

钕铁硼被称为磁钢,是稀土下游应用领域之一——永磁材料的一种,广泛应用于电动机、风电、汽车配件及运动配件等。

中国的稀土永磁材料产量居世界第一,2012 年产量合计 8.96 万吨。

2010 年,全球烧结钕铁硼毛坯产量达 9.82 万吨,中国占 79.4%,日本占 19.3%,欧洲占 1.3%。

2012 年 8 月 17 日,日立金属北卡罗来纳公司向美国国际贸易委员会(ITC)申请,对包括中国 4 家钕铁硼企业在内的全球 29 家企业发起“337 调查”,认定上述公司有违反“337 条款”的行为并签发普遍排除令,禁止这些公司所有侵犯涉案专利的烧结稀土磁体以及含有侵权烧结稀土磁体的相关产品配件进入美国。

之后,“中箭”的中国 3 家企业——正海磁材、宁波金鸡和安徽大地熊与日立金属达成和解,同意支付专利费用以及视销售情况的抽头费,取得了日立金属专利授权。

加上此前的中科三环和宁波韵升等 5 家获得日立金属专利授权的企业,中国目前共有 8 家企业“不侵权”。

生存权的争取

据了解,除了材料成分专利之外,还有工艺专利,而中日企业产生摩擦的钕铁硼正是工艺专利(工艺和设备的限制)。

除了上述 8 家中国企业之外,日立金属宣布不再授予更多中国企业专利使用权,这让其他的钕铁硼企业很“捉急”。更要命的是,如果日立金属在中国申请的 320 多项专利一旦获许可,绝大多数钕铁硼企业在国内也将变成“黑户”,外贸内销之路均被堵死。

如果中国大部分的钕铁硼企业被日立金属的专利“封杀”,那么国内将形成 8 家垄断的局面。这场反诉,成了“无权”企业争取生存权和市场地位的绝地反击。

日企独霸钕铁硼专利 10 余中企欲联手反诉

一位在外资新材料企业负责专利事项的人士对记者说,中国企业只要能证明不用日本专利也可以生产出同样的产品,或者能够证明通过商业运营即独特的原料、设备等生产产品,就有胜诉可能。

据了解,确定参加诉讼的十几家企业已在国内有几百项专利,如果赢了官司,日立金属申请的专利或被认为无效,中国所有的钕铁硼企业将处在同一起跑线上;或者日立金属放开部分专利,出让给更多的中国企业。

(来源:每日经济新闻)